

Werkstudent (m/w/d) im Bereich IT Sales.



Stellenbeschreibung

Du willst in einem modernen, jungen und zukunftsorientierten, IT-Unternehmen mitarbeiten? Du willst was reißen, bist proaktiv und übernimmst gerne Verantwortung? Dann bist du genau richtig bei uns! Wir, die Rewion GmbH, suchen einen motivierten Werkstudenten (m/w/d) im Bereich IT Sales, der Lust hat, IT-Service, Beratung und Vertrieb zusammenzubringen!

Wer sind wir überhaupt?

Wir sind IT-Beratungs- und Serviceunternehmen mit Sitz in Murr (Deutschland) und einem Standort in Zürich (Schweiz).

Unser Fokus liegt klar auf unseren Kunden.

Rewion agiert als Trusted Advisor – das heißt: Wir schauen nicht nur auf Technik, sondern auch auf Organisation, Prozesse und Menschen. Ganzheitlich und auf Augenhöhe. Zu unserem Kundenstamm gehören mit dm, Deichmann, der Schwarz Gruppe und Siemens einige der bekanntesten Marken Deutschlands sowie zahlreiche weitere innovative Unternehmen.



Das erwartet dich bei uns

- Flexible Arbeitszeiten
- Coaching, Mentoring & Fortbildung
- Fixgehalt + variabler Bonus
- Innovation & Selbstverwirklichung
- Offene Unternehmenskultur

Zu deinen Aufgaben gehören

- Unterstützung des Sales-Teams bei der Akquise von Neukunden und beim Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Recherche zu Zielunternehmen und Branchen, Identifikation von Leads
- Mitarbeit bei der Erstellung und Anpassung von Vertriebsunterlagen, Präsentationen und Angeboten für Ausschreibungen
- Unterstützung bei Sales-Meetings & Produkt-Demos

Das bringst du mit

- Du studierst Wirtschaftsinformatik, Informatik, Betriebswirtschaft oder einen vergleichbaren Studiengang
- Du interessierst dich für das Thema Sales oder hast idealerweise schon erste Erfahrungen im Vertrieb
- Du bringst starke kommunikative Fähigkeiten mit
- Du schreckst nicht vor neuen Technologien zurück und IT ist für dich kein Fremdwort